

# Automatizace a zjednodušení projekčních procesů ve firmě JAP

V roce 2018 přešla firma **JAP** od používání Autodesk produktů na ZWCAD a **ZW3D**. Po roce používání jsme se zeptali ředitele firmy, pana Fryštáka, co je k přechodu vedlo a jak jsou spokojeni.



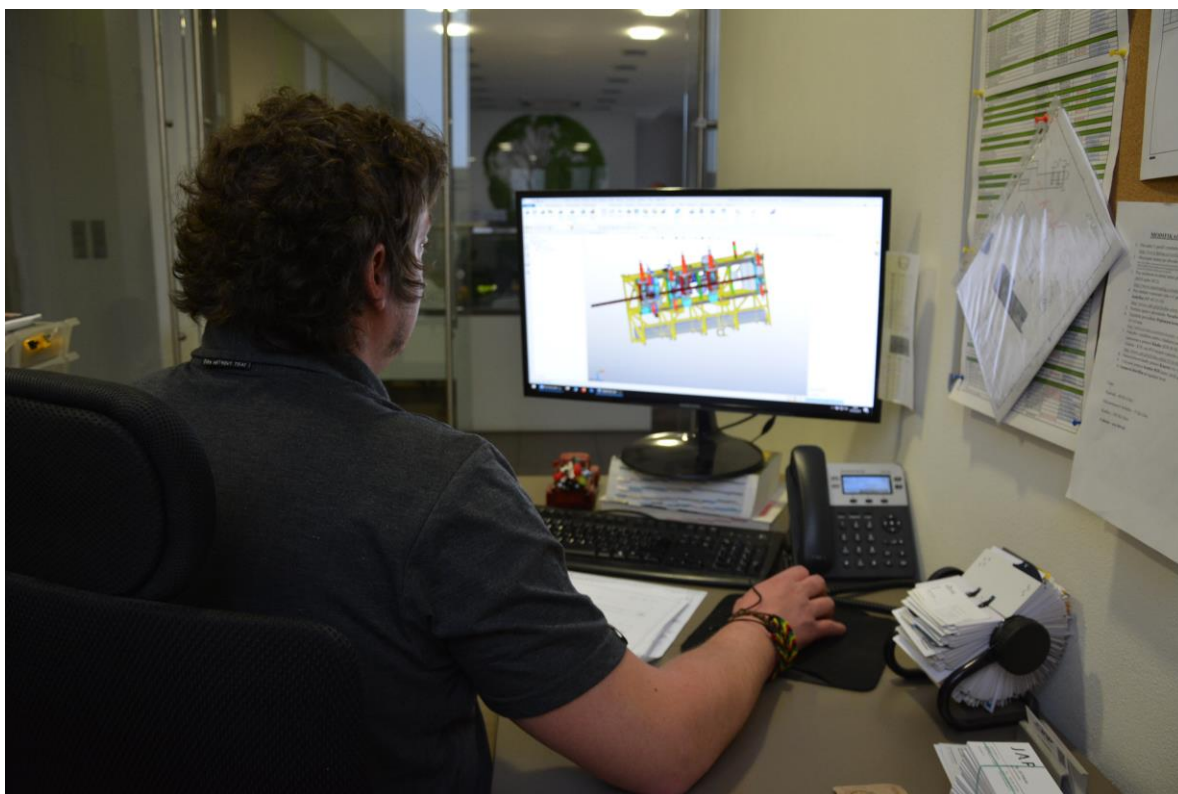
*„Díky ceně ZW3D a nadstavbové parametrizaci - když jsem si to spočítal, tak pro 10 lidí v horizontu 5 let, vychází úspora asi na 3 miliony korun.“*

**Můžete nám říct, jak dlouho funguje JAP a kdo stojí za jejím založením?**

„JAP funguje už 26 let. Založil ji člověk pocházející z Tel Avivu, který od té doby bydlí v Olomouci. Chtěl podnikat, a tak založil tady, v bývalém JZD, firmu na výrobu půdních schodů.“

**V dnešní době používáte jak ZWCAD, tak i ZW3D. Můžete mi říct, co jste používali před tím?**

Roky se používal Inventor, nyní používáme ZW3D. Potřebujeme konstrukční software k navrhování nových výrobků. Projekční oddělení, které dělá zakázkovou výrobu, zde používá ZW3D.



### V čem je podle vás ZW3D výhodné?

„Narovinu, rozhodli jsme se pro ZW3D **kvůli ceně**. Inventor přešel na systém pronájmů a celé to řešení Inventoru bylo takové robustní. Bylo tam spousta funkcí, které jsme vlastně ani nevyužívali. Pro nás byl ten software zbytečně předimenzovaný. Právě kvůli přechodu na pronájmů jsme se rozhodli vyhledat jiný software. ZW3D nám pokrývá všechny naše potřebné funkce.

Jediný problém byl ten přechod. Vnímám, že lidé, kteří s tím pracují, mají jediný problém, a to se naučit něco jiného. Lidi jsou prostě jen zvyklí. Nám se to podařilo překonat s podporou v podobě vícečetných školení, kdy se školitelům z CADservisu podařilo přeučit celé naše konstruktérské oddělení.“



**Vím, že jste od začátku řešili s panem Tomíčkem i komplexní řešení. Můžete nám říct, jak takové řešení vypadalo u vás v praxi?**

„V době nákupu ZW3D, jsme rovnou začali řešit i napojení na náš CRM systém K2. Tedy z nabídky v K2 se automaticky vyplní excel, který do ZW3D vyexportuje **parametry**. Pomocí tohoto procesu parametrizace a napojení na ZW3D se rovnou, na pár kliknutí, vyexportuje hotový výkres. Ten se jen pošle do výroby. Když to správně nachystáte, tak se nestane nikde chyba. **Počítač nedělá chyby jako projektant**. Toto napojení CRM a ZW3D je skvělé. Díky ceně ZW3D a této nadstavbové parametrizaci - když jsem si to spočítal, tak pro 10 lidí v horizontu 5 let, vychází úspora asi na 3 miliony korun.“